

# SEEWALD

## NATUR INSPIRIERT



„Der kürzeste Weg  
zwischen zwei  
Menschen ist ein  
Lächeln.“

## Head of Sales Deutschland

Vollzeit (w/m/d)

Die SEEWALD Gruppe mit Sitz in Salzburg ist Pionier auf dem Gebiet hochwertiger Nahrungsergänzungsmittel. Unser Angebot umfasst ausgewählte Mikronährstoffe, Vitalpilze und Pflanzenstoffen und eine biozertifizierte Kosmetiklinie. Kräuterspezialitäten, hergestellt im Kloster nach alter Tradition, komplettieren unser Produktportfolio. Wir verfügen über eine eigene zertifizierte

Produktion in Salzburg und haben eine besondere Expertise im Bereich PRIVATE LABEL. Unsere Stärke liegt hier in einer All-Inklusive-Dienstleistung von Rezeptur-entwicklung über Implementierung der Eigenmarke am POS vor Ort und online. Dazu zählen betriebswirtschaftliche Beratung, Website- und Webshop-Erstellung und gezielte Social-Media-Aktivitäten.

### Deine Aufgaben bei uns:

- Verantwortung für den operativen Vertriebsbereich sowie aktive Mitgestaltung der strategischen Weiterentwicklung des Verkaufsbereichs.
- Organisation und Koordination von Fachmessen und weiteren Veranstaltungen zur Kundenakquise und Markenpräsentation.
- Gesamtverantwortung für das Vertriebsaußendienst-Team, einschließlich Führung, Motivation und Weiterentwicklung.
- Strategieentwicklung und Umsetzung zur Steigerung des Bestandskundengeschäfts und zur Gewinnung neuer Kunden.
- Coaching und kontinuierliche Weiterentwicklung des Teams sowie Erkennen und Nutzen von Marktchancen.
- Verhandlungsführung und Management von Schlüsselprojekten, inklusive Vertragsverhandlungen.
- Entwicklung und Umsetzung kreativer Ideen zur Erweiterung des Kundenportfolios und zur Erschließung neuer Geschäftspotenziale.
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsführung und enge Zusammenarbeit zur Erreichung der Unternehmensziele.

### Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung; ein abgeschlossenes Studium ist von Vorteil.
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb sowie ein fundiertes betriebswirtschaftliches Verständnis.
- Gute Führungs- und Kooperationsfähigkeiten mit der Fähigkeit, Vertriebsteams zu motivieren und zu inspirieren.
- Hohe Kundenorientierung sowie ausgeprägtes Verhandlungsgeschick.

- Unternehmerisches Denken, strukturierte Arbeitsweise und eine ausgeprägte Eigenverantwortung.
- Starkes Konfliktmanagement, Durchsetzungsvermögen und die Fähigkeit, schnelle und fundierte Entscheidungen zu treffen.
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität für Einsätze bei Kunden und auf Veranstaltungen.

### Unser Angebot:

- Verantwortungsvolle Führungsposition mit großem Entscheidungs- und Gestaltungsspielraum.
- Arbeiten in einem motivierten, dynamischen Team mit ausgezeichneter Unternehmenskultur und angenehmem Betriebsklima.
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.
- Hohe Selbstverwirklichung und Gestaltungsfreiheit in einem vielseitigen Aufgabenbereich.
- Attraktives Vergütungspaket: Jahresbruttogehalt ab € 60.000,- mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung, zusätzlich Prämien und regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten.

### Unsere Benefits:

- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Viel Raum für Eigeninitiative und kreative Ideen
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem krisensicheren Unternehmen
- Vergünstigungen auf das SEEWALD Ortho-Produkt-sortiment und gratis Produkte
- Zusätzliche freie Tage am 24. und 31. Dezember.
- Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten zur Förderung Ihrer beruflichen Entwicklung.

## Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Kontakt: Sandra Altenburger | [bewerbung@seewaldgruppe.com](mailto:bewerbung@seewaldgruppe.com) | Tel.: +43 662 435035 45  
SEEWALD Unternehmensgruppe | Werner-von-Siemens-Platz 1 | 5020 Salzburg

[www.seewaldgruppe.com](http://www.seewaldgruppe.com)

